

L'une des sociétés leaders du Canada dans le domaine des semences IP, notre client possède une génétique de semences prisée à l'international. Vous serez responsable des ventes dans tout le Québec pour le réseau de distribution en place, tout en vous focalisant sur la croissance du territoire et la rentabilité.

Représentant des ventes et des contrats (bilingue)

Sud-ouest du Québec

Sous la direction du directeur régional des ventes, votre travail consistera à :

- Développer le réseau de distribution existant, effectuer le suivi de nouvelles opportunités commerciales et mener des activités de prospection clients
- Vendre, promouvoir et établir les contrats de vente d'un portefeuille de semences IP afin d'atteindre des objectifs de vente dans le territoire défini
- Négocier des contrats dans le réseau de distribution tout en vous assurant d'atteindre les objectifs de vente
- Recueillir des informations sur le marché pour soutenir le positionnement des produits et le développement d'opportunités commerciales dans le sud-ouest du Québec
- Fournir une assistance clients, un support technique et un dépistage des cultures aux distributeurs et agriculteurs
- Développer la notoriété de la marque et répondre aux questions en représentant l'entreprise lors d'événements publics, dont des salons de l'agriculture et des visites de champs

Votre parcours comprend :

- Un diplôme ou un titre en agriculture, agroéconomie ou dans un domaine en lien est préférable. Nous serions prêts à considérer une candidature présentant une combinaison d'expériences et de formations professionnelles.
- 3 ans ou plus d'expérience dans l'établissement et l'entretien de relations d'affaires dans le domaine de l'agriculture
- Une connaissance de la production et du traitement agricole au Québec
- Une attitude entreprenante qui montre votre envie et votre motivation de réussir par vous-même et de progresser sur ce poste
- Une expertise commerciale, des capacités pour nouer des relations et le réseautage
- Des réussites prouvées dans la vente et la gestion de comptes avec la capacité de « conclure une vente »

Une mobilité sur le territoire défini sera nécessaire. Un véhicule d'entreprise vous sera fourni.

Pour en savoir plus au sujet de ce poste et de notre client, contactez Emily Gordon à eg@litherlandco.com ou par téléphone au 416-868-4888 Ext. 4 en mentionnant "Représentants en ventes et contrats Québec"

LITHERLAND & COMPANY
Placing Leaders in Canadian Agriculture